



## WORK PARTNERS

CREATE YOUR VISIONS

Für unseren Kunden, ein führender Spezialist für Komponenten und Systeme in der Prozessgasanalyse und Lösungen für Fluidcontrol in Hydraulik- und Schmierstoffsystemen, suchen wir Sie als

### **Technischer Vertriebsingenieur im Außendienst (m/w)**

Region Süd-West

Vollzeit

ab sofort

**Ihr Job aus dem Home-Office heraus – Aufgaben mit vielen Facetten**

#### ***Ihre Aufgaben***

- Betreuung des Geschäftsbereiches Fluidcontrol (Niveau-, Temperatur-, Wasser- und Druckmesstechnik sowie Kühlung und Filtration)
- Eigenverantwortliche Bearbeitung des o.g. Verkaufsgebietes
- Betreuung und Beratung unserer bestehenden Kunden aller Industriebereiche sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Erweiterung des laufenden Geschäfts durch aktive Neukundengewinnung und Aufbau eines Netzwerks im Verkaufsgebiet
- Enge Zusammenarbeit mit dem zuständigen Vertriebsinnendienst und den Produktmanagern
- Aktive Identifizierung sowie Realisierung von Verkaufschancen
- Präsentation auf Messen und Tagungen

#### ***Ihr Profil***

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung oder technisches Studium mit Bezug auf Maschinenbau oder Elektrotechnik
- Mehrjährige Berufserfahrung und Erfolge im internationalen Vertrieb erklärungsbedürftiger, technischer Produkte ist Voraussetzung
- Idealerweise besitzen Sie Erfahrung in der Fluidtechnik und Gasanalyse
- Kaufmännische Grundkenntnisse sowie gute Kenntnisse in den gängigen Office-Anwendungen
- Auch eine kaufmännische Ausbildung mit ausgeprägter Affinität zu technisch komplexen Fragestellungen könnte die Voraussetzung erfüllen
- Englisch in Wort und Schrift ist Voraussetzung, weitere Kenntnisse wie Französisch oder Spanisch sind von Vorteil
- Engagierter und flexibler Teamplayer, der sich durch starke Vertriebsorientierung, hohes Verhandlungsgeschick, gutes technisches Verständnis sowie eine hohe Reisebereitschaft auszeichnet



## WORK PARTNERS

CREATE YOUR VISIONS

### **Das bietet Ihr neuer Arbeitgeber**

- Eigenständige Bearbeitung interessanter, interdisziplinärer Fragestellungen
- Umfangreicher Einarbeitungsplan
- Langfristiger Arbeitsplatz
- Angemessene Vergütung, inkl. Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Partnerschaftliches Betriebsklima

Bei Fragen rufen Sie bitte an oder bewerben Sie sich online (bitte mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin).



Als Ansprechpartner steht Ihnen für einen ersten vertraulichen Kontakt zur Verfügung:

**Lars Bogatzki**

[bogatzki@workpartners.de](mailto:bogatzki@workpartners.de) ☎ 02102 168818

Ernst-Dietrich-Platz 1, 40882 Ratingen